

We need you.



Du identifizierst, kontaktierst und qualifizierst kleine Unternehmen für kununu – mit Ambition, Überzeugungskraft und Freude am Dialog. Du bist der erste Touchpoint für potenzielle Kund:innen und trägst aktiv dazu bei, ein neues Kundensegment für kununu aufzubauen.

Das Jahresbruttogehalt für diese Position liegt bei € 21.070,- pro Jahr / € 1.505,- pro Monat (25 Std.).

Deine Aufgaben

- Proaktive Ansprache von Unternehmen (Telefon, E-Mail, LinkedIn o. ä.)
- Qualifizierung von Leads und Vereinbarung von Terminen
- Begeisternde Erstvermittlung des Mehrwerts von kununu und des Employer Branding Profil Basic
- Dokumentation und Pflege deiner Aktivitäten im CRM-System
- Enge Zusammenarbeit mit dem Teammanager SME
- Kontinuierliche Optimierung deiner Ansprache durch Feedback und Trainings

Das bringst du mit

- Laufendes Studium
- Freude am direkten Kundenkontakt und an aktiver Ansprache
- Idealerweise erste Erfahrung im Kundenkontakt, Vertrieb, Promotion oder Service
- Spaß daran, Menschen zu überzeugen und komplexe Themen verständlich zu erklären
- Hohe Eigenmotivation und ausgeprägtes Sense of Urgency
- Keine Berührungsängste vor direkter Ansprache übers Telefon
- Strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise
- Interesse an Sales, Marketing und B2B SaaS
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch (C2) und gute Kommunikationsfähigkeiten in Englisch

Deine Benefits

- 6 Wochen Urlaub
- Bürohund
- Bis zu 12 Wochen Workation
- Mobiles Gerät - auch zum privaten Gebrauch
- Sommer- und Weihnachtsparty
- Drinks, Food & Goodies
- Flexibles Home-Office
- Restauranttickets und Mitarbeiterrabatte

Deine Ansprechperson

Du hast noch Fragen?
Dann melde dich gerne bei
uns.

Julia

Julia Fritz

Recruiting Manager

julia.fritz@kununu.com

Apply