

We need you.



Du liebst es, Vertriebserfolge zu gestalten und dein Team zu Bestleistungen zu führen? Du hast den Blick für Marktpotenziale und möchtest mit Leidenschaft Employer-Branding-Lösungen im DACH-Markt voranbringen? Dann komm in unser Team und gestalte mit uns nachhaltiges Wachstum! #kununujob

Deine Aufgaben

- Wir suchen **Dich**: eine **Führungskraft**, die mit ihrem Team die Potenziale der DACH-Region erschließt und dabei im **Vertrieb** unserer Employer Branding Lösungen nachhaltige Erfolge erzielt.
- Du bist für die fachliche sowie disziplinarische Führung eines **Sales Teams** verantwortlich.
- Mit einer Mischung aus **KPI's und Coaching** bringst Du Dein Team zum Erfolg. Dabei agierst Du als Vorbild für Dein Team und hast einen hohen Sales- und Abschlussfokus.
- Du planst und setzt Maßnahmen ein, um das Vertriebsziel des Teams zu erreichen. Dabei setzt Du zum Beispiel **Verkaufskoaching** oder andere abgestimmte **Methoden zur Qualitätssteigerung** ein.

Das bringst du mit

- Du bringst **mehrjährige Erfahrung im Vertrieb** von Dienstleistungen, Softwareprodukten (SaaS) und/oder beratungsintensiveren Produkten und kannst idealerweise einen **erfolgreichen Track Record** eigener Vertriebserfolge aus Deiner vorherigen, operativen Sales-Tätigkeit vorweisen.
- Du hast bereits **Erfahrung in der Führung eines Sales-Teams**.
- Du bist eine gewinnende Persönlichkeit mit sehr guter **Kommunikationsfähigkeit**.
- Deine ausgeprägte Eigenmotivation, Ergebnis- und Abschlussorientierung machen Dich zum Erfolgstyp.
- Soziale Medien, MS-Office und **CRM-Systeme** (idealerweise Salesforce) sind Dein "daily business".

- Wenn Du noch ausgezeichnete **Deutsch- und sichere Englischkenntnisse** mitbringst und ein attraktives Bonusmodell schätzt, bist Du bei uns genau richtig.

Deine Benefits

- 6 Wochen Urlaub
- Bis zu 12 Wochen Workation
- Bürohunde erlaubt
- Mobile Endgeräte auch zur privaten Nutzung
- Sommer- und Weihnachtsparty
- Drinks, Food & Goodies
- Sabbatical- und Teilzeitmöglichkeiten
- Option auf Remote-Arbeit
- Vertrauensarbeitszeit
- Restaurantgutscheine und Mitarbeiterrabatte

Deine Ansprechperson

Du hast noch Fragen?
Dann melde dich gerne bei
uns.

Christina

Christina Ye-Gruenner

Recruiting Manager

[christina.ye-
gruenner@kununu.com](mailto:christina.ye-gruenner@kununu.com)

Apply