

We need you.



Gehalt: 40.000 - 55.000 € Bruttojahresgehalt (inklusive erfolgsabhängigen Bonus)

Als Sales Development Representative betreust Du B2B-Neu- und Bestandskund·innen und trägst gemeinsam mit dem Account Management zum nachhaltigen Umsatzwachstum bei. Durch Deine proaktive Ansprache von Entscheidungsträger·innen begeisterst Du Unternehmen für kununu und unser Produktportfolio. Dabei nutzt Du Dein Gespür für Potenziale und Deine Leidenschaft für Sales, um langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen und zu stärken. Bewirb Dich jetzt und werde Teil unseres Teams!

Deine Aufgaben

- Für potenzielle B2B-Neukund·innen bist Du der telefonische Erstkontakt und agierst somit als "Aushängeschild" von kununu.
- Du hast Freude an der Erschließung neuer Unternehmenskontakte. In der telefonischen Ansprache von Entscheidungsträger·innen aus dem Employer Branding Umfeld begeisterst Du Deine Gesprächspartner·innen für unser Produktportfolio.
- Dabei bist Du für die Bedarfsidentifizierung, Einwandbehandlung und Potenzial-einschätzung dieser verantwortlich und arbeitest dabei eng mit unserem New Business Department zusammen.
- Deine Ziele/KPIs kannst Du präzise in unserem CRM (salesfore.com) verfolgen. Diese helfen Dir beim Reporting an den Head of Sales Development und bei der Organisation Deiner Kund·innenpipeline.
- Als möglichen Karriereschritt kannst Du Dich durch Fach- und Persönlichkeitstrainings, on-the-job-Learning, Mentoring & Buddy Programm und unseren internen Sales-Coach zu anderen Sales-Rollen weiterentwickeln.

Das bringst du mit

- Du verfügst über eine abgeschlossene Berufsausbildung oder optional über ein Studium und bringst idealerweise erste Berufserfahrung im Sales mit.
- Du bringst ein ausgeprägtes Interesse am Vertrieb mit, hast ein gutes Gespür für die Kund·innen und schaffst es übers Telefon eine Beziehung aufzubauen.

Fingerspitzengefühl und eine schnelle Auffassungsgabe zeichnen Dich dabei aus.

- Du arbeitest sehr gerne im Team, bist offen und kommunikativ. Als Kontaktperson zu agieren ist genau Dein Ding. Deine Vorgehensweise ist dienstleistungs- und ergebnisorientiert.
- Du verfügst über ausgeprägte und proaktive Eigenmotivation, Du brennst mit Begeisterung für Deine Ziele und Abschlüsse und beweist Durchhaltevermögen.
- Wenn Du noch ausgezeichnete Deutsch- und sichere Englischkenntnisse mitbringst und ein attraktives Provisionsmodell schätzt, bist Du bei uns genau richtig.

Deine Benefits

- Bürohunde
- Bis zu 12 Wochen Workation
- 6 Wochen Urlaub
- Mobile devices auch zum privaten Gebrauch
- Sommer- und Weihnachtsparty
- Drinks, Food & Goodies
- Flexibles Home-Office
- Restauranttickets und Mitarbeiterrabatte
- Marktkonformes und transparentes Gehalt
- Board Q&A

Dein Kontakt

Du hast noch Fragen?

Dann melde dich gerne bei
uns.

Jana

Jana Roth

Recruiting Manager

janavictoria.roth@kununu.com

Apply